

LAS RELACIONES ECONÓMICAS DE AMÉRICA LATINA CON ESTADOS UNIDOS 1982-1983

por

SELA
(Sistema Económico Latinoamericano)



ÍNDICE

PRESENTACIÓN	7
1. LA POLÍTICA ECONÓMICA DE ESTADOS UNIDOS: LA DIMENSIÓN INTERNA	9
1. El estado de la economía norteamericana hacia finales de la década de los setenta, 9; II. Los fundamentos teóricos del nuevo gobierno republicano, 16; III. La ejecución del programa de Recuperación Económica, 33	
2. LA POLÍTICA ECONÓMICA INTERNACIONAL DE ESTADOS UNIDOS	51
1. Principios de la política económica internacional del gobierno de Reagan, 51; II. La política comercial, 55; III. La política financiera, 69; IV. Los efectos de la política económica norteamericana en la economía mundial, 79	
3. LAS RELACIONES ECONÓMICAS ENTRE AMÉRICA LATINA Y ESTADOS UNIDOS A INICIOS DE LOS OCHENTA	86
1. El contexto reciente de las relaciones económicas de América Latina con Estados Unidos, 86; II. Las relaciones comerciales entre Estados Unidos y América Latina, 94; III. Las relaciones financieras entre América Latina y Estados Unidos, 99; IV. Conclusiones y recomendaciones, 107	
ANEXO: LA POLÍTICA EXTERIOR NORTEAMERICANA Y LA ECONOMÍA: TOMA DE DECISIONES Y NIVELES DE NEGOCIACIÓN	113
1. Las complejidades de la política exterior norteamericana y el interés nacional, 113; II. Los niveles de agregación de la política exterior norteamericana y su impacto en el poder de negociación de Estados Unidos, 116; III. El ascenso y la diversificación de la política económica internacional, 121; IV. Conclusiones, 131	

PRESENTACIÓN

Las relaciones económicas de América Latina con Estados Unidos han sido analizadas en el marco del SELA en múltiples ocasiones. De ello dan testimonio varias decisiones adoptadas por el Consejo Latinoamericano y, sobre todo, la Declaración de Panamá, que el Consejo hizo suya en la Decisión 114 y es producto de las deliberaciones que se llevaron a cabo en la Reunión de Consulta de Alto Nivel sobre las Relaciones Económicas entre América Latina y Estados Unidos de América, celebrada a fines de 1981.

En la Declaración de Panamá se plantean una serie de criterios y objetivos que los países de la región deberían establecer y promover en el contexto de sus relaciones con Estados Unidos y se identifican varias medidas en los campos del comercio, los productos básicos, el financiamiento, las empresas transnacionales, la inversión extranjera y la transferencia de tecnología. Se señala, asimismo, la necesidad de recopilar, analizar y evaluar información sobre diversos aspectos de esas relaciones, a fin de facilitar la acción coordinada de los países de la región en esta materia.

En el presente documento se analizan los múltiples factores vinculados a la actual política económica de Estados Unidos, especialmente en el área comercial y financiera, y sus repercusiones en los países latinoamericanos. Se trata, en síntesis, de analizar la política económica internacional de Estados Unidos, incluyendo las complejas interacciones que se producen entre los distintos actores involucrados en su formulación y, a partir de este análisis, precisar sus efectos en los países de América Latina, entre otros: consecuencias de la política monetaria en las economías de la región, efectos en las relaciones comerciales, en la política de los organis-

mos financieros internacionales, etcétera.

Los capítulos 1 y 2 del documento se refieren, respectivamente, a la dimensión interna de la política económica de Estados Unidos y a los efectos internacionales de esa política. En el capítulo 2 se analizan las relaciones económicas de América Latina y Estados Unidos en la presente coyuntura y se presenta un conjunto de conclusiones y recomendaciones con respecto a las posibilidades de acción concertada de América Latina en su marco. Finalmente, el anexo del documento se refiere al proceso de toma de decisiones en Estados Unidos.