

REDES GLOBALES DE PRODUCCIÓN,
RENTAS ECONÓMICAS
Y ESTRATEGIAS DE DESARROLLO:
LA SITUACIÓN DE AMÉRICA LATINA

María de los Ángeles Pozas
Miguel Ángel Rivera
Alejandro Dabat
Coordinadores



EL COLEGIO DE MÉXICO

ÍNDICE

Agradecimientos	9
Presentación: redes globales de producción y desarrollo económico	11
<i>Miguel Ángel Rivera Ríos</i>	

PRIMERA PARTE

EL CONTEXTO GLOBAL: LAS REDES DE PRODUCCIÓN Y EL VÍNCULO ENTRE ESTADOS UNIDOS Y ASIA

I. Innovación <i>Offshoring</i> en Asia: causas de fondo de su ascenso e implicaciones de política	33
<i>Dieter Ernst</i>	
II. La crisis en Estados Unidos y sus consecuencias internacionales	85
<i>Alejandro Dabat</i>	

SEGUNDA PARTE:

EXPERIENCIAS DE APROPIACIÓN DE RENTAS ECONÓMICAS EN AMÉRICA LATINA

III. Rentas económicas en el marco de la globalización: desarrollo y aprendizaje, implicaciones para América Latina	141
<i>Alejandro Dabat, Miguel Ángel Rivera y Sebastián Sztulwark</i>	

- IV. Rentas económicas e inserción en cadenas globales de valor. El caso de la agroindustria argentina 179
Roberto Bisang y Sebastián Sztulwark
- V. Ventajas dinámicas y capacidades tecnológicas en las grandes empresas: el caso del Grupo Monterrey 219
María de los Ángeles Pozas

TERCERA PARTE:
ENFOQUES PARA EL ESTUDIO
DEL CAMBIO TECNOLÓGICO

- VI. Cambio estructural, apropiación y destrucción creativa: un dilema no resuelto en los países en desarrollo 263
Gabriel Yoguel, Analía Erbes y Verónica Robert
- VII. México: cooperación interfirma y especificidad de tiempo 307
Arturo A. Lara Rivero y Alejandro García Garnica
- VIII. Situación actual del enfoque de los sistemas nacionales de innovación y vías para impulsar su desarrollo 345
René Caballero Hernández
- IX. Algunas consideraciones metodológicas sobre el estudio de las organizaciones económicas 401
Alberto Morales Sánchez
- X. Creación y captura de valor en las redes globales de producción: elementos para una agenda de investigación 435
María de los Ángeles Pozas

PRESENTACIÓN: REDES GLOBALES DE PRODUCCIÓN Y DESARROLLO ECONÓMICO

El libro está organizado en tres partes dirigidas al examen y discusión de algunos de los problemas teóricos, factuales y empíricos más relevantes que plantea la organización global de la producción. En la primera parte los autores analizan desde un ángulo teórico-analítico amplio, la constitución de los encadenamientos o redes globales de producción, poniendo énfasis en la relación Estados Unidos y Asia Pacífico a partir de la década de los noventa. En la segunda parte se analizan los mecanismos de apropiación de rentas económicas internacionales en América Latina, iniciando con la propuesta de un enfoque teórico y discutiendo los casos de los productos agro-industriales en Argentina y de las grandes empresas nacionales en México. Finalmente, en la tercera y última parte, los autores realizan una revisión crítica de distintos enfoques teóricos para el estudio del cambio tecnológico que complementan los análisis anteriores, y concluye con el registro de un debate teórico metodológico llevado a cabo por un grupo de investigadores sobre el problema de la forma de medir la creación y captura de valor en las redes globales de producción.

PRIMERA PARTE: EL CONTEXTO GLOBAL: LAS REDES DE PRODUCCIÓN Y EL VÍNCULO ENTRE ESTADOS UNIDOS Y ASIA

Una de las expresiones más trascendentes del cambio mundial es sin duda la acelerada integración global de la

producción, o sea, la formación de densos encadenamientos o redes que unen empresas dispersas en múltiples localidades del mundo. Este proceso fundamental ha sido ampliamente discutido por economistas, sociólogos y especialistas en la teoría de la organización y la geografía económica. De esos estudios e investigaciones se desprende que las redes globales de producción representan un salto exponencial en la organización y funcionamiento de la economía mundial, y que la década de los ochenta es la línea divisoria entre el sistema de producción organizado sobre bases primordialmente nacionales y el organizado crecientemente sobre bases globales.

Las tecnologías de la información y la comunicación han sido el sustento de un nuevo paradigma industrial que llamamos electrónico-informático. Para extraer rentas tecnológicas en esos sectores centrales, se requieren nuevas capacidades tecnológicas y de organización de la producción, estas últimas con el fin de obtener principalmente recursos humanos de alta calificación a costos menores. Esa búsqueda de recursos humanos se ha extendido cada vez más ampliamente en el planeta por medio de cadenas o redes. Este libro toma ese marco como punto de partida y visualiza el extraordinario cambio en la organización de la producción como el eje para comprender el curso del cambio histórico y sus repercusiones en los países de desarrollo tardío.

Desde fines de los ochenta, a medida que se extendían las redes globales, se multiplicaba la producción de riqueza, a la par que se definían las reglas de reparto de la misma, lo que dio lugar a las actuales jerarquías de la organización mundial de la economía. En la cúspide se mantienen las empresas transnacionales, pero ahora transformadas en poderosos coordinadores de redes dispersas geográficamente. En los eslabones más bajos se ubican las empresas y trabajadores de países atrasados, cuya aportación vale más por su bajo costo que por su contenido, lo que significa que son fácilmente reemplazables. En medio de esos dos niveles, se encuentran

firmas con alta proporción de trabajadores del conocimiento, tales como especialistas en ciencia e ingeniería, que provienen en su gran mayoría de las economías dinámicas de Asia, incluyendo China y la India (otros contingentes provienen de Rusia, Brasil y países de Europa central y del Este). En este nivel se encuentran también empresas que, aunque no cuentan con la capacidad de innovación de los países líderes, han desarrollado estrategias de organización para la ejecución de proyectos complejos de tecnología intermedia a costos competitivos internacionalmente (contratistas globales de manufactura). Los eslabonamientos globales más fuertes unen, por ende, lo que podemos llamar el centro tecnológico mundial —conformado principalmente por Estados Unidos, Europa Occidental y Japón— con las economías dinámicas de Asia. A través de esas redes circula conocimiento tecnológico y por tanto han actuado a lo largo de más de 20 años como una formidable palanca para acelerar el desarrollo de un grupo específico de países de desarrollo tardío.

Teniendo en cuenta los problemas anteriores, la profundización del análisis y discusión a través de los capítulos que componen este libro requiere detenerse en tres cuestiones centrales:

- a) La indivisibilidad e interdependencia entre el cambio en la organización espacial de la producción y los restantes aspectos del cambio mundial, tales como el cambio institucional de amplitud global articulado por la doctrina neoliberal, y la globalización de los flujos de capital, conexo al anterior.
- b) Los cambios en la posición competitiva de las naciones y sus empresas, que son protagonistas centrales del sistema de producción organizado sobre bases globales. El Estado nacional sigue siendo la unidad territorial fundamental de la competencia capitalista, aunque cada vez parece más difícil de interpretar el