

ESTADÍSTICAS DE LA ÚLTIMA DÉCADA

**Precios, producción y pobreza
en el Perú**

Rosa Morales Saravia

IEP Instituto de Estudios Peruanos

Contenido

Introducción	9
1. Índice de precios al consumidor	13
Canasta de consumo	17
Estructura de ponderaciones	20
Recolección de la información	23
Cálculo del índice de precios al consumidor	24
Consecuencias de los cambios metodológicos	27
Sueldos y salarios reales	33
Tasas de interés real	39
Tipo de cambio real	43
2. Producto bruto interno	53
Método de la producción o del valor agregado	54
Método del gasto	58
Método del ingreso	60
Presión tributaria	63
3. Índice de pobreza	67
Conclusiones	87
Anexos	93
Bibliografía	117

Introducción

EL OBJETIVO DEL PRESENTE TRABAJO es explorar las consecuencias de los cambios metodológicos que han sufrido algunas variables económicas clave sobre la visión del Perú y su economía. El índice de precios al consumidor (IPC), el producto bruto interno (PBI) y el índice de pobreza son indicadores que están en la base de la construcción del escenario económico en el que los peruanos desempeñamos nuestras distintas actividades económicas y sobre el cual se toman importantes decisiones.

En los últimos años, estas tres variables han sufrido algunos cambios en el modo en que son calculadas. El IPC ha experimentado cambios en la construcción de la canasta de consumo, en las ponderaciones de la canasta de consumo, así como mejoras en el levantamiento de la información mensual sobre los precios necesarios para calcularlo. Con respecto al PBI, se ha reemplazado la tabla insumo-producto en base 1979 por la tabla de 1994; además, se han incluido algunos productos en la construcción del valor agregado de la producción en el ámbito sectorial. Los índices de pobreza han experimentado dos cambios importantes en su metodología en los últimos años: en el 2000, se recalcularon las líneas de pobreza y pobreza extrema de 1997 al 2000; posteriormente, en el 2002, se introducen cambios que llevan a obtener nuevas estimaciones de la pobreza en nuestro país.

Las familias, las empresas, los trabajadores, los inversionistas (nacionales y extranjeros) y el gobierno toman sus decisiones en función de estos indicadores y otros que también se ven afectados indirectamente. Los sueldos y salarios reales, el tipo de cambio real (bilateral y multilateral), la tasa de interés (la activa y la pasiva, en moneda nacional y moneda extranjera), la presión tributaria y la tasa de crecimiento de la economía son las principales variables económicas que se ven afectadas con estos cambios metodológicos.

No pretendemos dar respuesta a las diferencias en los distintos cálculos presentados. Sin embargo, sí enfatizamos las mayores discrepancias que se producen después de introducir los cambios metodológicos y sus principales consecuencias sobre las variables objeto de análisis.

Las principales conclusiones que se desprenderán de nuestro análisis son las siguientes. Aunque el IPC recalculado no incluye todos los cambios metodológicos que se han producido a partir del año 2001, los cálculos oficiales de la inflación, realizados por el INEI, estarían subestimando la inflación si los comparamos con los cálculos que usan las ponderaciones recalculadas. En cuanto a los sueldos y salarios reales, habrían sido menores que los reportados oficialmente. En el caso de la tasa de interés real, no se observan diferencias importantes, salvo en el año 1995. Tanto para el tipo de cambio real bilateral (ITCRB) como para el tipo de cambio real multilateral (ITCRM), los datos oficiales son mayores que los recalculados; mientras que los recalculados con los datos que provienen de las estimaciones de Herrera son los menores. Esto indicaría que la competitividad de nuestras exportaciones en el mercado estadounidense sería menor que la indicada por las cifras oficiales.

Los cambios metodológicos del PBI no han producido mayor modificación en la evolución del nivel de actividad.

Las tasas de crecimiento del PBI sobre la base de la TIP 1979 no son distintas de las del PBI basado en la TIP 1994. Aun así, la presión tributaria se ha visto afectada. En el período 1992-1998, esta se incrementó en 1,4 puntos porcentuales en promedio. Esto significa un aumento del 12,4% acumulado en este período. Sin embargo, ello no implica que alcancemos los niveles de los países latinoamericanos que tienen recaudaciones por encima del 15%.

Se aprecia claramente que, con cada nueva introducción de cambios en la metodología de medición de la línea de pobreza, esta última crece en el país. Lo mismo ocurre con la pobreza extrema. Por otro lado, las personas que están alrededor de la línea de pobreza constituyen una proporción muy importante de la población del Perú, más que la medida con los datos anteriores de pobreza.

* * *

Agradecemos a Yadira Mori por su dedicada labor de asistencia de investigación, así como a Roxana Barrantes y Carolina Trivelli por la lectura del borrador de este documento. Como es de rigor, la responsabilidad de lo escrito en este trabajo es enteramente de la autora.